



# 葫芦娃电商助力 安工大校友电商业务系列活动

一生工大人 一辈校友情

## 活动背景

随着新冠肺炎疫情逐步稳定，全国各地的复工模式陆续启动。但此次疫情对线下零售，餐饮业，生产制造业等传统领域的影响尚未结束，那些本应依赖春节再创佳绩的企业更是遭到了前所未有的打击。

防疫期间，“在线开工”虽是无奈之举，但不少零售品牌的在线销售取得意料之外的好成绩。“被逼转型”之后，传统行业“云销售”也许会成为未来一种新的发展模式。从“云发布会”到“云导购”，众多电商平台也推出多项举措，引导线下企业开展在线销售，尽可能弥补损失。此次实体商业发力电商，可以看作是与消费者建立更深层次互动的契机。

线下转线上，不只是销售平台的转换，也会带来一些新业态、新模式的深度转型，为未来的消费场景拓宽了空间，“云工作”有成为常态化模式的可能。在转型过程中，基于“云”的跨界尝试很可能越来越多。对企业而言，强化对市场的反应速度、提升线上购物体验、对自身经营进行深度优化，才能在线上线下打通的市场竞争中赢得先机。

此次疫情对互联网领域来说是一次历史性机遇，电子商务等行业的业务量都在这短时间有了爆发式的增长。

一生工大人 一辈校友情



活动主题

“助力工大人 弘扬校友情”

一生工大人 一辈校友情



## 活动目的

### 一、针对网上已开店的校友企业：

为安工大校友的互联网电商平台上的店铺，进行免费的运营指导和技术诊断。

### 二、针对网上未开店的校友企业：

为有想法在互联网电商平台开店的安工大校友提供免费的指导和实操方案。



活动时间

2020年4月1日—2020年4月15日

一生工大人 一辈校友情



## 活动要求

由于本次活动针对安工大校友，所以请各位校友提前做好能够证明自己  
是安工大学子的相关证明【如学生证、  
毕业证书、学位证书等有效证件】

# 活动方案

葫芦娃电商将成立一个专门针对安工大校友的服务团队，将为安工大校友**免费提供**包含但不限于以下服务：

- 1、新手开店指导；
- 2、新手开店培训；
- 3、已开店铺运营诊断；
- 4、已开店铺装修图片视觉设计；
- 5、已开店铺商品爆款打造；
- 6、关于与电商有关的相关资源对接【如：直播、短视频、推广等】；

一生工大人 一辈校友情



## 服务人员

活动负责人：张振（11级自动化系）

联系电话：17355197799【微信同号】

活动顾问：李鸿（86级计统系）

联系电话：18905512222

# 葫芦娃 公司简介



葫芦娃电商位于安徽省省会合肥市，致力于为客户提供新零售转型与升级的一站式电商解决方案，主营业务涵盖淘宝、天猫、京东、拼多多、阿里巴巴等主流平台的店铺入驻、托管、推广等一站式服务，也可同时为中小商家提供直通车推广、店铺信誉优化、爆款打造、店铺装修、抖音短视频、直播、小红书新媒体与客服外包等单项业务。

公司秉承着“精细化运营，贴心化服务”的经营理念，以实际服务效果获得客户和平台的广泛赞誉，成为全国最具潜力的全网代运营服务商之一，我们期待为电商行业提供很多助力，为客户提供最切实可行的互联网营销服务！



# 荣誉



拼多多旗下多多大学讲师



淘宝联盟宣传大使



淘宝大学优秀讲师



苏宁集团金牌合作伙伴



淘宝内容生态合作机构



淘宝直播新锐

抖音签约达人机构



微视（腾讯）达人机构



今日头条优秀内容机构



淘宝直播签约达人机构



# 部分讲师



**大左**

拼多多多多大学讲师、拼多多项目导师、顶级玩家联合发起人



**阳辰**

黑标项目导师、过亿店铺运营操盘手



**马达**

淘宝大学认证讲师、淘宝联盟官方讲师、阿里妈妈万堂书院讲师



**阿林**

拼多多讲师、精品课程制作导师



直播/网红等众多  
新媒体资源合作



大数据营销战略  
完整的分析体系



完善的电商运营、推广  
摄影、美工、团队



良好的电商人脉  
与阿里、拼多多多年合作关系

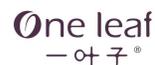


多年代运营、  
多类目电商实操经验



# 合作伙伴

公司团队前后服务数百品牌商家  
为各种商品类目，诸多知名品牌  
提供营销服务，策划执行成功案例



平台客户



胡芦娃

介绍完毕 感谢收看  
期待为各位校友服务

一生工大人 一辈校友情